

Допомагаю бізнесу працювати швидше й витратити менше.

Знімаю з команди ручну рутину автоматизацією та AI: зв'язую системи між собою і збираю власні інструменти замість дорогих підписок. Результат — у цифрах: зекономлені людино-години, скасовані оплати сервісів, процеси, що йдуть самі. Закриваю під ключ: AI-агенти та боти, парсери й моніторинг, масові операції, внутрішні дашборди, інтеграції через API. Спеціалізуюся не на ніші, а на типі задачі: за 2 роки — 10+ напрямків, від маркетингових агентств до крипто-аналітики.

- AI-агенти, боти та RAG
- Інтеграції та зведення даних
- Парсери, моніторинг і алерти
- Масові операції та мультиакаунт
- Внутрішні інструменти й дашборди

ФЛАГМАНСЬКИЙ КЕЙС

Для SERM-агентства з нуля побудував лідогенерацію та внутрішню автоматизацію: сайт, парсинг, розсилки, боти, таск-менеджмент, робочі процеси. За кілька місяців — **25+ клієнтів**, команда витрачає менше часу і встигає більше, плюс **\$3 600 на рік** економії лише на софті, який інакше довелося б оплачувати.

25+ клієнтів привів агентству лідгеном, який зібрав для нього з нуля	11 млн+ контактів у платформі із семантичним пошуком, фільтрами та ШІ-класифікацією
2000+ / міс масових операцій у браузері конвеєром, без участі людини	2500 акаунтів парк під моїм керуванням з усією інфраструктурою — 1,5 роки

✓ Кейси з цифрами

 Написати в Telegram

За двома кейсами можна не вірити на слово — кнопка «Пруф» веде до замовника.

01 — ПРОФІЛЬ

Розробку веду через ШІ-конвеєр (Claude Code, Codex, MCP): ШІ пише код — я відповідаю за постановку задачі, архітектуру, тести та приймання. Рішення збираю на зв'язці LLM API (Claude, OpenAI, Gemini) + Python + REST API та вебхуки; робота з промптами — щоденна практика: проєктування, prompt chaining, тестування відповідей моделей. Типовий внутрішній інструмент доводжу до продакшену за дні, а не за спринти.

Спеціалізуюся не на ніші, а на типі задачі — тому в новий домен заходжу швидко: спершу розбираю з командою її процес, і вже під нього підбираю рішення. Показовий приклад — SERM-агентство: прийшли без ТЗ, із запитом «подивись, де у нас болить». Розібрали процеси разом і закривали їх поетапно — лідген, розсилки, сайт, таск-менеджер, дашборди, боти, — поки маркетинг, продажі й операційка не поїхали самі. За 2 роки так зайшов у 10+ напрямків: маркетингові агентства та репутаційний маркетинг, медіабайнг, крипто-аналітика, закриті спільноти, продажі.

Сильні сторони — самостійність і передбачуваність. Беру задачу з розмови й повертаю письмову специфікацію, працюю фазами: прогрес видно з боку, зупинитися можна в будь-якій точці. Головна професійна звичка, ще з часів парку на 2500 акаунтів, — перевіряти результат після кожної дії, а не вірити, що скрипт відпрацював. Вигоду рахую в цифрах: скільки людино-годин зняли і які підписки скасували. «Готово» для мене означає «працює в проді», а не «код написано».

Ті самі workflow «тригер → обробка → дія» збираю кастомно кодом — без лімітів платформи і без підписки за кожен крок; на обсягах це різниця в грошах. Якщо частина процесів у вас уже живе в n8n / Make / Zapier — підхоплю, розберусь за день-два і скажу, що звідти вигідно перенести в код, а що дешевше залишити як є.

Що вже зроблено для команд

Цифри нижче — людино-години і гроші, зняті з команди, а не виручка клієнта. За двома кейсами можна не вірити на слово: кнопка «Пруф» веде прямо в Telegram до замовника — спитайте його самі.

БІЗНЕС-ПРОЦЕСИ · ФЛАГМАН

[Пруф — спитати замовника](#)

Автоматизація агентства під ключ: маркетинг, продажі, операційка

Команда прийшла без ТЗ — з проханням «подивись, де у нас болить». Розібрав процеси і закрив увесь цикл: від залучення клієнтів до щоденної роботи команди. Це найповніший приклад того, як я працюю: не одна автоматизація, а система з кількох зв'язаних частин.

- **Лідген з нуля:** автоматичний збір цільових аудиторій у Telegram + прогріті акаунти + розсилки → **20+ клієнтів**; збір компаній по **15+ нішах** з відкритих джерел + email-розсилки → ще **~5 клієнтів**
- **Власний софт розсилок і парсингу** замість платного аналога за **\$300/mic** — це **\$3 600 на рік** і жодних лімітів платформи; той самий софт потім перевикористав в інших проектах
- **Лендінг з калькулятором послуг:** заявка падає адміну в Telegram миттєво, а калькулятор знімає з менеджера етап «порахувати» і відсіює нецільових ще до розмови
- **Внутрішній таск-менеджер 24/7:** задачі переїхали з переписки в одне місце — проєкт, дедлайн, виконавець, аналітика «хто зробив, хто ні». Замість «десь у чаті загубилось» — видимий статус
- **Дашборд контролю:** видно конверсію кожної розсилки й кожного каналу — рішення на цифрах, а не на відчуттях
- **Бізнес-бот Telegram** на офіційному Business-підключенні: контроль робочих акаунтів і сповіщення команди про процеси
- **Сайт із SEO-сторінками**, який дав заявки в перші тижні

25+ клієнтів

\$3 600/рік економії

15+ ніш спарсено

весь цикл під ключ

Результат: 25+ клієнтів, приведених лідгеном, який я зібрав з нуля, плюс **\$3 600/рік** зекономлених на підписці. Маркетинг, продажі та операційна робота одного агентства — на автоматичі, з одним відповідальним за весь контур.

AI-АГЕНТИ · RAG

AI-асистент першої лінії з базою знань компанії

Закрита спільнота з платним доступом: люди задавали ті самі питання, а живий саппорт фізично не тягнув 24/7.

- Відповідає з **внутрішніх джерел** — база даних, сайт, статті — плюс веб-пошук, коли в базі відповіді немає; пам'ятає всю історію діалогу
- **Мультимодальний:** слухає голосові й відповідає голосом, розпізнає зображення, аналізує документи, готує зведення
- Не знає відповіді — не вигадує, а передає людині

24/7

відповідь миттєво

перша лінія без людини

Результат: люди отримують відповідь миттєво і о третій ночі теж. З команди знято рутину «відповісти те саме вдесьте», людина підключається лише там, де бот не знає.

AI-АГЕНТИ · ПРОДАЖІ, CRM

AI-асистент продажів з веденням CRM

Первинне спілкування з клієнтами з'їдало час менеджерів: половина діалогів не доходила до угоди, але кожен треба відпрацювати й занести в CRM.

- Пише клієнтам, консультує за скриптом і базою знань, **валідує зацікавленість**, сам заносить у CRM
- **Навчений на реальних чатах команди за пів року** — відповідає так, як відповідає команда, а не «як чат-бот»
- Ескалує до живого менеджера в момент, коли потрібен людський продаж

навчений на 6 міс чатів

кваліфікація на боті

CRM заповнюється сама

Результат: повторювані питання і кваліфікація — на боті, менеджер вмикається вже на теплому лідові. Ручне заповнення CRM після кожного діалогу зникло як окрема робота.

МОНІТОРИНГ · АЛЕРТИ

Моніторинг подій і миттєві сповіщення

Реагувати на новини по відстежуваних проєктах треба було за години й бути першими — джерел багато, обходити вручну нереально.

- Парсинг під кожен об'єкт з кількох джерел одночасно: **Twitter, Telegram, Discord** (окремі гілки), сайти — спрацьовує майже миттєво
- Вийшла подія → підписнику в Telegram одразу приходить сповіщення; пороги алертів налаштовуються

години → хвилини

3+ джерела в одній стрічці

Результат: обхід джерел вручну з'їдав **години щодня** — стало однією стрічкою з алертами, реакція за хвилини. Смикає тільки тоді, коли справді треба реагувати.

ДАНІ · ІНФРАСТРУКТУРА

Платформа зберігання й обробки даних — 11 млн+ контактів

У команди накопилися розрізнені бази клієнтів — лежали у файлах по папках і в переписках, тобто мертвим вантажем.

- Розгорнув сервер і платформу, що зберігає **11 000 000+ контактів** (пошти, телефони, імена)
- Імпорт, експорт, фільтрація й пошук; під капотом **ШІ розпізнає й класифікує контакти**, відсіює дублі та сміття
- Інтегрував **векторну базу даних**: пошук контактів і баз **за змістом запиту**, а не лише за точним збігом полів — платформа сама знаходить тематично близькі бази
- Вбудував **ШІ-помічника**: підказує, яка база підходить під задачу, допомагає зібрати потрібну вибірку й видає її готовою до вивантаження

11 млн+ контактів

зріз за секунди

семантичний пошук

ШІ-класифікація

Результат: потрібний зріз знаходиться і вивантажується **за секунди** замість ручного перебору файлів. Мертві бази стали робочим інструментом команди.

МАСОВІ ОПЕРАЦІЇ

Конвеєр масових операцій у браузері — 2000+ на місяць

Великій корпорації потрібно було виконувати однотипну операцію реєстрації обсягом від 2000 на місяць. Куплені «готові» акаунти були дешеві, але вмирили за дні — процес постійно стояв.

- Повна автоматизація циклу (**ZennoPoster**): коректна емуляція користувача, робота з капчами й антибот-перевірками, надійні проксі та якісна пошта як витратник
- Щоденні партії за розкладом, облік результату по кожній операції

2000+ операцій/міс

результат живе тижнями

0 ручної роботи

Результат: потребу в **2000+ якісних операціях на місяць** закрито стабільно, без участі людини. Той самий конвеєр переноситься на будь-який масовий ресурс: кабінети, домени, пошти, платіжні профілі.

БРАУЗЕРНА АВТОМАТИЗАЦІЯ · З ПЕРЕВІРКОЮ РЕЗУЛЬТАТУ

🔗 Пруф — спитати замовника

Публікація контенту обсягом замість штату виконавців

Агентству репутаційного маркетингу треба було розміщувати відгуки та подавати скарги обсягом. Класично це робить штат людей вручну в антидетект-браузерах з проксі — довго, дорого і залежить від того, чи вийшов виконавець на зміну.

- Повний цикл без участі людини: відбиток браузера, проксі, капчі, публікація із заданим текстом і рейтингом
- Рандомізація поведінки**: різні точки входу, різний маршрут по сайту, різні паузи й дії — сесія не виглядає шаблонною
- Перевірка виживаності через 24 години**: скрипт сам повертається і перевіряє, чи результат живий. Це контроль якості, а не «залив і забув» — видно реальний вихід, а не кількість спроб
- Щоденний звіт у Telegram-бот: скільки пройшло за добу, без ручного зведення таблиць

до 50 публікацій/добу

~8 людино-годин/день

≈ 1 ставка виконавця

перевірка результату через 24 год

Результат: до **50 публікацій на добу** — це **~8 людино-годин** ручної роботи, знятих повністю, тобто ціла ставка виконавця; плюс ~30 скарг на добу (ще 1,5–2,5 години). Стелю тримав не софт, а ризик-ліміт майданчика: пропускна здатність регулюється кількістю потоків.

Браузерна автоматизація та аналітика Web3: 30+ проєктів, парк 2500 акаунтів

Півтора року в крипто-напрямку: відповідав за парк **2500 акаунтів**, автоматизував усі дії в браузері замість штату виконавців і вів аналітичний моніторинг ринку. Звідси в мене масштаб, антидетект-інфраструктура і головна професійна звичка — **перевіряти результат після кожної дії, а не вірити, що скрипт відпрацював**. З цього фундаменту я перейшов у AI-автоматизацію бізнес-процесів.

- **Автоматизація дій для 30+ проєктів** (ZennoPoster): повний цикл від реєстрації до щоденних рутин — взаємодія з DEX-майданчиками (свопи, бриджі між мережами), prediction markets, торгові сценарії, участь у тестових мережах
- **Парк 2500 акаунтів**: кожен зі власним гаманцем, відбитком браузера і проксі. Рандомізація поведінки — різні маршрути, паузи, суми й черговість дій, щоб сесії не були шаблонними
- **Інфраструктура під це**: антидетект-браузери, проксі, капчі, облік і обслуговування гаманців, моніторинг балансів і статусів — щоб парк був живий, а не «щось відвалилося і ніхто не помітив»
- **Аналітика та ресерч**: щоденний моніторинг **100+ джерел** — блокчейни, DeFi-протоколи, біржі, інфраструктурні проєкти. Розбір команд, інвестицій і механік, швидка реакція на події
- **Перші парсери — саме тут**: збір даних про інвестиції та активність із сайтів і блокчейн-експлорерів у зведену картину замість ручного обходу десятків вкладок

30+ проєктів автоматизовано

парк 2500 акаунтів

~1990 акаунтів на одному проєкті

\$1,3 млн+ винагород на парк

100+ джерел моніторингу

Результат: найсильніший кейс періоду — проєкт, у якому автоматизацією провів **~1990 акаунтів**; сумарна винагорода на цей парк перевищила **\$1,3 млн**. Уся інфраструктура під ним — гаманці, проксі, обслуговування, контроль стану — була на мені: і налаштування, і щоденна підтримка.

Ще робив: софт менеджменту Telegram-акаунтів (проксі на кожен акаунт, перевірка на спам-блок, прогрів); бот, що транскрибує зустрічі й голосові та виділяє з них задачі; особисті боти для рутини — моніторинг статусів і лімітів ШІ-сервісів; боти для роботи з десятками крипто-гаманців — баланси, статистика, аналітика.

03 — ДЕ ЦЕ ВПРОВАДЖУЮТЬ

Що можу автоматизувати у вашій команді

Незалежно від ніші ручні години з'їдають одні й ті самі місця: дані зводяться між системами руками, повторювані звернення відпрацьовує людина, вхідні документи розбирають очима, а внутрішні інструменти стоять у черзі за продуктом. Нижче — вісім таких місць і що саме я з них знімаю. Позначено, де досвід прямий, а де суміжний.

Звітність збирається руками з кількох систем

Щоранку хтось вивантажує дані з кабінетів, CRM і таблиць і зводить це в один звіт — і так кожен день. Збираю автоматично: тягну з API та джерел, зводжу в потрібні розрізи, віддаю дашбордом або звітом у Telegram, плюс **алерт при відхиленні від цілі**.

✓ **прямий досвід**: дашборди контролю, парсери й API-інтеграції, зведення даних з різних джерел

Повторювані звернення відпрацьовує людина

Клієнти й співробітники питають те саме, а відповідь лежить у базі знань, регламентах і старих чатах. Ставлю **AI-асистента першої лінії на ваших джерелах**: відповідає з бази, пам'ятає контекст діалогу, а те, чого не знає, передає людині — без вигаданих відповідей.

✓ **прямий досвід**: AI-асистент з RAG для платної спільноти, мультимодальність (голос, зображення, документи)

CRM заповнюється вручну після кожного діалогу

Менеджер витрачає частину дня не на продаж, а на занесення того, що вже сказано в чаті. Автоматизую первинний контакт і кваліфікацію: асистент веде діалог за скриптом, оцінює зацікавленість, **сам створює запис у CRM** і передає теплому клієнту людині.

✓ **прямий досвід**: AI sales-асистент з веденням CRM і ескалацією до менеджера

Вхідні документи й заявки розбирають очима

Рахунки, договори, анкети, резюме, скріншоти — хтось відкриває кожен файл, витягує поля й переносить у таблицю. Роблю конвеєр: **ШІ розпізнає, витягує потрібні поля, класифікує і складає у структуру**, спірні випадки відкладає людині на перевірку.

✓ **прямий досвід**: ШІ-класифікація 11 млн+ контактів, аналіз документів і зображень ботом

● Пошук клієнтів і партнерів — ручна робота

Хтось вручну обходить каталоги, сайти й чати, збирає контакти в таблицю і пише кожному. Ставлю конвеєр: **збір по заданих критеріях з відкритих джерел → чищення й класифікація → персоналізована відправка → облік відповідей** у дашборді.

✓ **прямий досвід:** 25+ клієнтів агентству, парсинг 15+ ніш, власний софт розсилки

● Про проблему дізнаються з запізненням

Сервіс упав, посилання перестало вести куди треба, конкурент змінив ціни, вийшла важлива новина — дізнаються постфактум. Ставлю моніторинг: перевірка джерел і **прохід критичного шляху ботом кожні N годин**, алерт у Telegram у момент, коли щось поїхало.

✓ **прямий досвід:** мультиджерельний моніторинг з миттєвими алертами, браузерні перевірки повного циклу

● Однотипні операції там, де немає API

У частині систем інтеграції просто не існує — і люди клікають вручну сотнями разів: реєстрації, вивантаження, заповнення форм, оновлення статусів. Це закриваю **браузерною автоматизацією з перевіркою результату** після кожної дії та звітом за добу.

✓ **прямий досвід:** 2000+ операцій/міс конвеєром, парк 2500 акаунтів, перевірка виживаності результату

● Внутрішні інструменти стоять у черзі за продуктом

Команді потрібен трекер, дашборд, бот або обмін даними між системами — але руки розробки зайняті продуктом, і операційка чекає місяцями. беру на себе те, що **навколо платформи**: таск-менеджери, боти, дашборди, інтеграції. Ваш продукт не переписую.

✓ **прямий досвід:** таск-менеджер 24/7, бізнес-бот, дашборди, платформа на 11 млн+ контактів

04 — ЯК Я ПРАЦЮЮ

Відлагоджений процес, а не vibe-кодинг

Кожен проєкт проходить той самий шлях — тому результат передбачуваний, а прогрес видно з боку.

- 01 Брифінг.** Розбираю задачу до деталей, збираю весь контекст, ставлю запитання, поки не стане однозначно.
- 02 Специфікація.** Письмово фіксую, що робимо і як перевіримо готовність.
- 03 План по фазах.** Прогрес видно, зупинитися можна на будь-якій точці.
- 04 Реалізація.** ШІ-конвеєр, паралельні агенти; складне збираю по днях до робочої версії.
- 05 Тести й рев'ю.** Автотести + обов'язкове незалежне код-рев'ю (зокрема Codex) — щоб було правильно архітектурно, а не «просто працює».
- 06 Запуск і передача.** Деплой (VPS, Docker, systemd) + зрозумілі інструкції для команди. «Готово» = працює в проді.

ВОЛОДІЮ

Claude Code

Codex

ШІ-асистована розробка

промпт-інжиніринг (prompt chaining, оптимізація)

Python (у зв'язці з ШІ)

ZennoPoster

АІ ТА БОТИ

LLM API (Claude, OpenAI, Gemini)

АІ-агенти та MCP

RAG / бази знань

векторні бази даних / семантичний пошук

розробка skills і плагінів для агентів (SKILL.md, субагенти)

Telegram-боти (бізнес-боти, юзер-боти, асистенти)

STT/TTS (Deepgram, ElevenLabs)

розпізнавання зображень і документів

ДАНІ Й АНАЛІТИКА

парсери та скрапери

збір, чищення й класифікація даних (ETL)

джерела: сайти, Twitter, Discord, Telegram, блокчейн-експлорери

XHR-перехоплення

бази даних (SQL, векторні)

формати даних і конфігурації (JSON, YAML)

дашборди контролю

БРАУЗЕРНА АВТОМАТИЗАЦІЯ

емуляція дій користувача

антидетект-браузери (Dolphin, AdsPower)

проксі

робота з капчами й антибот-перевірками

мультиакаунт (2500 акаунтів)

ІНТЕГРАЦІЇ ТА ІНФРАСТРУКТУРА

REST API / вебхуки

інтеграції з CRM і внутрішніми системами

Google-сервіси (Sheets, Docs)

OAuth / сервісні акаунти

git / CI

Linux VPS

Docker

systemd

Cloudflare

деплой на сервери

06 — ДОСВІД

AI Automation Specialist — фриланс і проекти для команд

початок 2026 — зараз

Автоматизую процеси для агентств, бізнесів і команд: АІ-агенти та боти на LLM API, парсери й моніторинг, інтеграції через REST API та вебхуки з CRM і базами даних, внутрішні сервіси й дашборди. Повний цикл: аналіз процесу, специфікація, план, реалізація, тести, деплой у продакшн (кейси вище).

Браузерна автоматизація, мультиакаунт та аналітика — Web3, у команді

літо 2024 — початок 2026

Півтора року, з яких прийшов у розробку: автоматизація дій для 30+ проектів, керування парком із 2500 акаунтів з повною антидетект-інфраструктурою, масові реєстрації та аналітичний моніторинг 100+ джерел з першими власними парсерами.

ОСВІТА

Інженер-будівельник — Придніпровська держ. академія будівництва та архітектури

Курси: ШІ-асистована розробка, вебдизайн (Figma)

МОВИ

Українська · рідна

Російська · вільно

Англійська · Intermediate (читання вільно)

Є рутинний процес, який з'їдає час команди? Напишіть — розберу й скажу чесно, чи варто його автоматизувати.

Опишіть процес у двох реченнях — поверну варіант рішення, приблизні терміни й межі: що зніму повністю, а що залишиться на людині.



@space1861



novalink7766@gmail.com



Україна · віддалено

Повна зайнятість або окремі проекти · Андрій, AI Automation Specialist